

CQP VGPT

Certificat de Qualification Professionnelle Vendeur Gestionnaire de Pièces Techniques



CODE RNCP en cours d'habilitation

Certification délivrée par SDLM

Date d'enregistrement : en cours



Présentation générale :

Cette formation est destinée à ceux qui souhaitent se spécialiser dans le domaine du commerce de pièces techniques agricoles, espaces verts, travaux publics et manutention. Elle vise à doter les participants de connaissances solides en technicité, en vente et en gestion commerciale. La formation s'adresse à un public varié, incluant les jeunes en formation, les salariés en activité ou en reconversion professionnelle.



Objectifs (aptitudes et compétences):



- Connaître les produits et les services proposés à la vente
- Être capable de répondre aux besoins de vos clients professionnels et particuliers
- Maîtriser les logiciels professionnels internes (ERP)
- Maîtriser les outils digitaux (logiciel, Application vidéo, image...)
- Maîtriser toutes les techniques et étapes de la vente
- Assurer la tenue du point de vente
- Assurer la mise en place des animations commerciales
- Assurer la gestion et l'optimisation des stocks

Modalités pédagogiques (méthodes mobilisées):

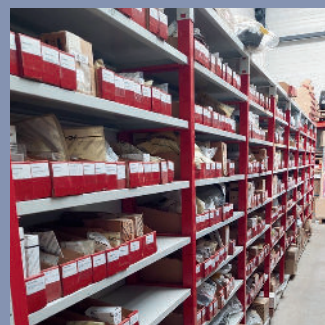
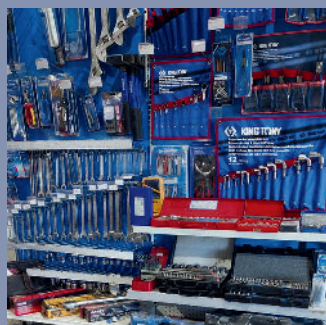


- Alternance : présentiel et périodes en milieu professionnel.
- 14 semaines de 35h en centre de Formation, soit 490 heures environ 28 semaines en entreprise (suivant la date du début du contrat)
- Accompagnement individualisé
- Interventions de professionnels
- Visites pédagogiques, plateaux techniques
- Mises en situation professionnelle

Prérequis :



- Être titulaire d'un bac pro, BTS ou licence
- Être en poste dans une entreprise du secteur agricole, espaces verts et TP, vouloir se former au métier de vendeur Pièces Techniques par le biais du contrat PRO (contrat permettant d'acquérir une qualification et de favoriser l'insertion ou la réinsertion professionnelle)
- Savoir lire et écrire le français



Modalités d'évaluation :



CCF (Contrôles en Cours de Formation) et une épreuve orale avec validation par un jury composé de professionnels.

Durée de la formation :



- Délai d'accès : rentrée scolaire de septembre
- 10 mois de formation

Contenu de la formation :



Référentiel modulaire (4 blocs de compétences)

- Bloc 1- Connaissance et Recherche technique
- Bloc 2 - Gestion et Optimisation des stocks
- Bloc 3 - Vente technique (Les étapes de la vente)
- Bloc 4- Animation Commerciale et Merchandising

Emplois visés :



- Vendeur Pièces Techniques (magasin et/ou itinérant)
- Responsable Pièces Techniques;
- Technicien Gestionnaire des stocks ;
- Vendeur Magasinier - Vendeur Comptoir - Vendeur Libre-service - Vendeur Polyvalent

Poursuite d'étude :



- BTS
- CQP

Public concerné et statut possible :



- Contrat de professionnalisation
- Effectif de 10 à 16 par classe

Suivi de l'action :



Emargements journaliers élèves/formateurs et attestation de suivi

Les + de la formation :



- nombreuses visites pédagogiques
- Formation SST

Modalités d'accès :

Les inscriptions sont possibles lors des portes ouvertes ou sur demande à l'établissement.

Nos locaux :

- 2 ateliers pédagogiques
- 1 plateau technique
- 2 salles informatiques
- 170 places en internat
- 1 foyer / une salle de musculation / une bibliothèque
- Mobilité : train + navette en car
- Service : participer aux rangements des salles, ateliers, self
- développement du savoir être



Les tarifs sont disponibles sur notre site internet

