

# CQP VGPT

## Certificat de Qualification Professionnelle Vendeur Gestionnaire de Pièces Techniques



### Présentation générale :



Cette formation est destinée à ceux qui souhaitent se spécialiser dans le domaine du commerce de pièces techniques agricoles, espaces verts, travaux publics et manutention. Elle vise à doter les participants de connaissances solides en technicité, en vente et en gestion commerciale. La formation s'adresse à un public varié, incluant les jeunes en formation, les salariés en activité ou en reconversion professionnelle.

### Objectifs :



- Connaître les produits et les services proposés à la vente
- Être capable de répondre aux besoins de vos clients professionnels et particuliers
- Maitriser les logiciels professionnels internes (ERP)
- Maitriser les outils digitaux (logiciel, Application vidéo, image...)
- Maitriser toutes les techniques et étapes de la vente
- Assurer la tenue du point de vente
- Assurer la mise en place des animations commerciales
- Assurer la gestion et l'optimisation des stocks

### Modalités pédagogiques :



- Alternance : présentiel et périodes en milieu professionnel.
- 14 semaines de 35h en centre de Formation, soit 490 heures environ 28 semaines en entreprise (suivant la date du début du contrat)
- Accompagnement individualisé
- Interventions de professionnels
- Visites pédagogiques, plateaux techniques
- Mises en situation professionnelle

### Durée de la formation :

- 10 mois



SEDI/MA

### Public concerné et statut possibles



- Contrat de professionnalisation
- Effectif de 10 à 16 par classe

### Suivi de l'action



Emargements journaliers élèves/formateurs et attestation de suivi

### Modalité d'évaluation



CCF (Contrôles en Cours de Formation) et une épreuve orale avec validation par un jury composé de professionnels.





## Pré-requis



- Être titulaire d'un bac pro, BTS ou licence
- Être en poste dans une entreprise du secteur agricole, espaces verts et TP, vouloir se former au métier de vendeur Pièces Techniques par le biais du contrat PRO (contrat permettant d'acquérir une qualification et de favoriser l'insertion ou la réinsertion professionnelle)
- Savoir lire et écrire le français

## Contenu de la formation :



- Référentiel modulaire (4 blocs de compétences)
- Bloc 1- Connaissance et Recherche technique
  - Bloc 2 - Gestion et Optimisation des stocks
  - Bloc 3 - Vente technique (Les étapes de la vente)
  - Bloc 4- Animation Commerciale et Merchandising

## Emplois visés :



- Vendeur Pièces Techniques (magasin et/ou itinérant)
- Responsable Pièces Techniques;
- Technicien Gestionnaire des stocks ;
- Vendeur Magasinier - Vendeur Comptoir - Vendeur Libre-service - Vendeur Polyvalent

## Accessibilité :



Locaux accessibles aux personnes en situation de handicap et/ou à mobilité réduite

## Nos locaux :

2 ateliers pédagogiques

1 plateau technique

2 salles informatiques

170 places en internat

Un foyer / une salle de musculation / une bibliothèque

Mobilité : train + navette en car

Service : participer aux rangements des salles, ateliers, self, chambres

développement du savoir être



## Les + de la formation :



- nombreuses visites pédagogiques
- Formation SST

**Les tarifs 2024 sont disponibles sur notre site internet**

